



URBAN CREATORS SØGER: SALGSANSVARLIG SENIORKONSULENT

Vil du være med til at udvikle levende bysamfund med høj livskvalitet for og med mennesker i bevægelse?

Urban Creators søger en seniorkonsulent med ansvar for salg, der har en bred mobilitetserfaring, samt projektlederkompetencer.

Vi er et konsulentfirma, der på ti år er vokset til at blive ét af Danmarks største fagmiljøer inden for mobilitetsstrategi, analyse og planlægning. Vi er fordelt på to kontorer i København og Aalborg, og selvom der er fysisk langt mellem os, er holdånden en central drivkraft i Urban Creators. Vi sætter en ære i det tætte samarbejde både på tværs af kontorer og fagligheder, så vi sikrer ny- og helhedstækning i vores opgaveløsning.

Som salgsansvarlig og seniorkonsulent i Urban Creators skal du trives i strategi såvel som praksis. For du vil både blive projektleder for en del af vores store projektportefølje, ligesom du vil have ansvar for salg og dialog med kunder og samarbejdspartnere, og du vil være med til at udvikle nye forretningskoncepter.

urban
creators

C. A. Olesens Gade 4 Nordre Toldbod 27
9000 Aalborg 1259 København

Dine vigtigste opgaver

- Salg og kundedialog, herunder tilbud og opsøgende arbejde.
- Rådgivning indenfor trafik- og mobilitetsplanlægning, indenfor et eller flere af følgende områder kollektiv transport, cykling, gang, bilparkering, byrum, byudvikling, adfærd og implementering.
- Projektledelse fra opstart til afslutning, herunder økonomi, tid, kvalitet og samarbejde med kunde og team.

Vi forestiller os, at du..

- har stor erfaring med salg og flair for opbygning af relationer, og at du motiveres af at finde nye muligheder og udvikle samarbejder.
- er en stærk projektleder, der skaber fremdrift, overblik og tryghed hos både kunde og team.
- har mange års erfaring som mobilitetskonsulent.
- har solid forståelse for mobilitetsfeltet, og kan bidrage til at udvikle idéer til forretningskoncepter.
- kommunikerer klart, både skriftligt og mundtligt, og kan formidle komplekse problemstillinger enkelt.
- trives i en hverdag med høj grad af både selvstændigt ansvar og tæt samarbejde.

Vil tilbyder

- En central rolle i et specialiseret rådgivningsmiljø med stærk faglighed og høje ambitioner – og med festlige, sjove og søde kollegaer (synes vi selv ;-)).
- Stor indflydelse på projekter, kunderelationer og virksomhedens udvikling.
- Tæt samarbejde med ledelsen om strategiske satsninger, forretningsudvikling og planlægning af salgsindsatsen.
- Varierede opgaver på tværs af strategiske planer, konkrete projekter og analyse.
- Flexibilitet i hverdagen, og en kultur med ansvar, tillid, inspiration og en uformel tone.
- Løn og vilkår, der matcher ansvar og erfaring.

Send din ansøgning

Det bliver set som en fordel, hvis du kan arbejde på Aalborg-kontoret, men det er ikke altafgørende. Ansøgningsfristen er mandag den 6. april 2026, og vi forventer samtaler i uge 16, men forbeholder os retten til at indkalde løbende.

Send din ansøgning og CV til personalechef, Sidsel Birk Hjuler på e-mail: sh@urbancreators.dk. Du er også velkommen til at ringe til Sidsel, som til dagligt sidder på kontoret i København, på tlf. 3177 7651 eller til partner Michael Goth-Rindal, som til dagligt sidder på kontoret i Aalborg, på tlf. 2674 7534, hvis du har spørgsmål.

